



ARBEITSPLATZ ZU VERGEBEN!



STELLENBEZEICHNUNG

IMMOBILIENBERATER (M/W)  
FÜR NEUBAU-WOHNIMMOBILIEN



## DAS UNTERNEHMEN

ICON, eine Synergie aus Immobilien und Consulting, verkörpert ganzheitliche Immobilienvermittlung und exzellente Consulting-Kompetenz mit einer konsequenten Fokussierung auf Neubauprojekte im Bereich Wohnimmobilien und Kapitalanlagen. Zudem investiert und entwickelt die ICON gemeinsam mit Partnern und Bauträgern Neubauprojekte in der Metropolregion Hamburg sowie an Nord- und Ostsee.

Mit dem breiten Dienstleistungsspektrum eines Generalisten und der Leistungstiefe eines Spezialisten vereinen wir die Tätigkeitsfelder Projektentwicklungsberatung als auch Marketing und Vertrieb von Neubauprojekten zu einer erfolgsversprechenden Symbiose und schaffen so nachhaltige Mehrwerte für Projektentwickler, Investoren und Käufern von Wohnimmobilien und Kapitalanlagen.

Kompetenz und langjährige Erfahrung sind dabei Grundlagen unserer Arbeit. Entscheidend ist jedoch unsere Leidenschaft, mit der wir immer wieder individuelle Lösungen für unsere Kunden finden. Nicht als klassischer Immobilienmakler, sondern vielmehr als vertrauensvoller und persönlicher Projektpartner.

Im Zuge der Expansion suchen wir Mitarbeiter mit Persönlichkeit, die Spaß am Vertrieb haben und bereit sind Projektverantwortung zu übernehmen.

## DIE HERAUSFORDERUNG

- Beratung und Verkauf von Neubauprojekten im Bereich Wohn- und Ferienimmobilien
- Preisfindung und -gestaltung durch professionelle Standort- und Projektbewertung
- Individuelle Betreuung von Kaufinteressenten, Investoren, Partnern und Auftraggebern
- Terminierung und Durchführung von Besichtigungen bis zur Schlüsselübergabe
- Koordination und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Kaufvertragserstellung und Notarservice
- Pflege des Netzwerkes und unserer Datenbank
- Ansprechpartner unserer Kunden vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss



## IHR PROFIL

- Immobilienspezifische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung und Freude am lösungsorientierten Vertrieb
- Marktkenntnisse über den Immobilienmarkt in der Metropolregion Hamburg
- Hohe Dienstleistungsorientierung und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Engagement und Qualitätsbewusstsein
- Selbstständige, zuverlässige und systematische Arbeitsweise
- Professionelles und selbstbewusstes Auftreten
- Begeisterung für Visionen des Wohnens
- Sie verfügen über einen Führerschein Klasse B für Mobilität

## DAS DÜRFEN SIE ERWARTEN

- Überdurchschnittliches Festeinkommen mit leistungsgerechten Komponenten
- Sicherer Arbeitsplatz bei einem zuverlässigen und beständigen Arbeitgeber
- Inspirierendes, spannendes und vielseitiges Arbeitsumfeld
- Ein Team von motivierten und spezialisierten Mitarbeitern
- Inhabergeführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Attraktive Räumlichkeiten in repräsentativer Lage in Hamburg
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit von Homeoffice
- Möglichkeiten für individuelle Aus- und Weiterbildung
- Entwicklungsmöglichkeiten im Bereich der Projektentwicklung bis zur ganzheitlichen Vermarktung von Wohn- und Ferienimmobilien



## INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und dem gewünschten Eintrittstermin. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

ICON IMMOBILIEN GmbH

z.Hd. Oliver Seitner  
Mühlenkamp 59  
22303 Hamburg

E-Mail: [karriere@icon-immobilien.de](mailto:karriere@icon-immobilien.de)